

社長を取り巻くM&A支援者の思惑にもブレない経営判断を！

その時（事業承継・M&A）に向けて、社長が 最適な経営判断をするための“最初のセミナー”

“最初のセミナー”を開催する理由（大事にしたい考え方）

我々の身近な社長様の中には、金融機関・コンサルタントから（ホールディングス化・株価評価など）提案営業を受けていますが、『何のために実行するのか？』が明確になっていないまま、着手をされてしまうケースが散見されます…。

性急な判断で慌てて着手し、「**最適な経営判断**」を逃してしまうことのないように、**事業承継・M&Aの入口部分の情報を仕入れて頂く事を目的に企画しました**。本セミナーが**事業承継・M&Aにこれから触れられる方々**の“最初のセミナー”にして頂ければ幸いです。

第1部 背景知識から基本的な考え方

《講師》株式会社CWM総合経営研究所
M&A支援登録機関 櫻井 誠

- ◆いま、事業承継・M&Aが必要な背景
- ◆社長の経営課題とM&A支援者の思惑
- ◆自社にとって最適な事業承継・M&Aの判断基準（基本的な考え方）

事業承継・M&Aの前提知識を押さえたうえで、最適な経営判断をするための基本的な考え方をご案内いたします。

第2部 具体事例からM&Aを疑似体験

《講師》株式会社BizHub（BizHUB）
代表取締役 金子 義典 様

- ◆事業承継・M&Aの業界の事情
- ◆事業承継・M&Aの進め方と評価されるポイント
- ◆具体的事例から学ぶ事業承継・M&A

地銀勤務を経て、日本M&Aセンターに入社。大企業・中小企業まで幅広い経験・ノウハウ・豊富な事例を持つ。

日時

2022年 10月27日(木)

16時～18時（第1部、第2部：各45分）

受講料

無料

開催

オンライン

貴社名		ふりがな 参加者名	
電話番号		役職	
住所	〒		
メールアドレス	(視聴用URLをお送りいたします)		@

<オンラインセミナー お申し込み方法>

【FAX】048-779-8892 (FAXの場合、送付状は不要です)

【メール】(株)CWM総合経営研究所：櫻井 誠 sakurai@ritanets.com